



MAGGI • BRANDL • KATHOLLNIG

RechtsanwaltsGmbH
Studio Legale

“Business Location Austria: Strategien für den Marktzugang

26. Februar 2019 09:30 – 12:30 Uhr

BNI Italia – Via Nazionale 42, Tavagnacco (Udine Nord)

Hauptredner:

- **Mag. Gregor Postl (österreichischer Wirtschaftsdelegierte in Padua)**
*“Wirtschaftsbeziehungen Italien – Österreich.
Geschäftsmöglichkeiten für italienische und österreichische Unternehmen“*
- **Mag. Christian Rebernik, WKÖ Bundesgremium der Handelsagenten**
“Sales Outsourcing | Der Handelsagent als Partner bei der Erschließung neuer Märkte” | Vorteile der Zusammenarbeit mit Handelsagenten | Onlineplattform u.s.w.
- **RA Enrica Maggi, Studio Legale Maggi, Brandl, Kathollnig**
“Strategien zum österreichischen Business-Markt” | Handelsvertretervertrag, Kaufvertrag, Vermittlungsvertrag, u.s.w.
- **Mag. Gerlinde Gahleitner, ABA – Invest in Austria**
*“Österreich – ein bekannter Nachbar?“
Internationalisierungsmöglichkeiten*
- **Mag. Michael Zwantschko (BABEG)**
“Business Location Austria | Kärnten“

Anschließend: B2B-Gespräche

**Anmeldung bis
über den LINK:**

20.02.2019

<http://bni-friuliveneziagiulia.it/it/eventdetails?eventId=uVaxgsWtqK12CQ7eamWIXQ%3D%3D>

Informationen:

Vera Dobravec, dobravec@bni-italia.it, +39/334 8190549



MAGGI • BRANDL • KATHOLLNIG

RechtsanwaltsGmbH
Studio Legale

“Fare impresa in Austria: strategie di accesso al mercato”

26 Febbraio 2019 ore 09:30 – 12:30

BNI Friuli Venezia Giulia – Via Nazionale 42, Tavagnacco
(Udine Nord)

Interverranno:

- **Dott. Gregor Postl (Consigliere Commerciale dell’Ambasciata d’Austria)**
“Rapporti commerciali fra Italia ed Austria ed opportunità di business tra aziende italiane e austriache”
- **Dott. Christian Rebernik, Associazione Austriaca degli Agenti e Rappresentanti di Commercio**
“Sales Outsourcing | Entrare in nuovi mercati attraverso gli agenti di commercio” | vantaggi dell’agente di commercio | piattaforma online etc.
- **Dott.ssa Enrica Maggi, Studio Legale Maggi, Brandl, Kathollnig**
“Strategie per affrontare il mercato austriaco” | il contratto di agenzia, di compravendita, di procacciamento d’affari etc.
- **Dott.ssa Gerlinde Gahleitner, ABA – Invest in Austria**
“Austria – un vicino conosciuto? Opportunità di internazionalizzazione”
- **Dott. Michael Zwantschko (BABEG)**
“Fare impresa in Carinzia | Austria”

Al termine dei lavori: colloqui B2B

iscrizione obbligatoria

entro il **20 febbraio 2019**

sul link: <http://bni-friuliveneziagiulia.it/it/eventdetails?eventId=uVaxgsWtqK12CQ7eamWIXO%3D%3D>

per informazioni:

Vera Dobravec, dobravec@bni-italia.it, 3348190549