



BILANZ

IM DIENST UNSERES BERUFSSTANDES

Damit die Rahmenbedingungen für den mehr als 100 Jahre jungen Berufsstand passen. Eine Funktionsperiode mit großen Aufgabenstellungen neigt sich dem Ende zu. Es ist an der Zeit, Bilanz zu ziehen. Ein kurzer Auszug aus den letzten fünf Jahren.

BÜRO GEMEINSAME GESCHÄFTS- STELLE MIT WELTVERBAND IUCAB

Die Errichtung der Geschäftsstelle der Handelsagenten in der WKÖ Mitte 2016, in der neben dem Bundesgremium auch der internationale Dachverband IUCAB eingebunden ist, hat sich bereits bezahlt gemacht. Es konnten Synergien genutzt und die Standpunkte auf dem internationalen Parkett eingebracht werden. Dies hat sich bei der erfolgreichen Beibehaltung der Handelsagenten-Richtlinie gezeigt und ist auch in der laufenden Konsultation zur Vertikalen Gruppenfreistellungsverordnung vorteilhaft.

Zusätzlich wurde ein Betrieb gewerblicher Art 2017 installiert, um den Einsatz der Mitgliedergelder zu optimieren.

STRATEGIE FIT FÜR DIE ZUKUNFT

2016 wurde ein Arbeitsprogramm festgelegt, das neben der Imagepolitik des Berufsstandes und Lobbyingtätigkeiten auch Ausbildungsmaßnahmen und verstärkte Serviceleistungen umfasst. 19 Maßnahmen wurden festgelegt und in Projektgruppen großteils abgearbeitet. Dieser Strategieprozess trägt dazu bei, dass der „Handelsagent“ ein modernes Berufsbild mit Zukunftschancen ist.



STRUKTUR AKTUELLE STUDIE BESTÄTIGT BEDEUTUNG DES VERTRIEBS- KANALS VIA HANDELSAGENTEN

Die vom market-Institut vorgelegten Ergebnisse aus dem Jahr 2019 können sich sehen lassen. 24,5 Milliarden Euro an Warenwert werden jährlich über Handelsagenten abgewickelt. Durchschnittlich betreuen Handelsagenten beinahe vier Vertretungen. 61 Prozent der vertretenen Firmen haben ihren Sitz im Ausland. Vorwiegend sind diese Unternehmen klein- und mittelbetrieblich (KMU) organisiert. Knapp sechs von zehn Handels-



agenten sind ausschließlich in Österreich tätig, 45 Prozent bearbeiten auch internationale Märkte.

RECHT ERFOLGREICH ALS HANDELSAGENT

Anfang 2019 wurde ein Fachbuch für Handelsagenten publiziert. In diesem Buch erfahren Branchenteilnehmer, wie sie durch die Erschließung neuer Marktfelder und gezieltes Networking die Profitabilität ihrer Tätigkeit sichern und steigern können.



HANDELSAGENTEN- WIKIPEDIA

Die wichtigsten Fragestellungen der Mitglieder wurden erhoben und strukturierte Antworten erstellt – ob zum Thema Recht, Steuern oder wie man zu neuen Vertretungen kommt: Handelsagenten werden nicht alleine gelassen. Die FAQ-Datenbank ist jederzeit abrufbar.



UMSETZUNGSPAKET ZUR DSGVO

Damit sich Handelsagenten im bürokratischen Datenschlingel nicht verirren, wurden im Frühjahr 2018 Unterlagen für die Erfordernisse des Berufsstandes erarbeitet: einfache Checkliste, Muster-Verarbeitungsverzeichnis und eine Muster-Datenschutz-erklärung.



STEUER ERLEICHTERUNGEN RUND UM DAS FAHRZEUG UND DIE AUSGLEICHSZAHLUNGEN

Handelsagenten sind ständig mit dem KFZ unterwegs, um die österreichische Wirtschaft anzukurbeln. Auch weiterhin wird der Vorsteuerabzug für betrieblich genutzte KFZ mit umweltschonender Motorenausrichtung gefordert. Ebenso die Anpassung der Angemessenheitshöhe bei KFZ und deren Bemessungsgrundlage. Im Regierungsprogramm werden Erleichterungen für Fahrzeuge der Fahrzeuggeneration EURO VI d in den Raum gestellt. Und darauf wird sich Ihre Branchenvertretung bei den Verhandlungen berufen.

Auch wird von den Verantwortlichen die steuerliche Begünstigung der Ausgleichszahlungen für Handelsagenten abverlangt werden.

AUSBILDUNG BRANCHENFORTBILDUNG INTERNATIONAL BESTÄTIGT

Seit Mitte 2017 bietet die Branchenvertretung einen Lehrgang für Handelsagenten an, der in den WIFIs abgewickelt wird. Die Lehrinhalte wurden von Praktikern entwickelt und werden laufend aktualisiert. Damit ist eine topaktuelle Weiterbildung gewährleistet. Seit letztem Jahr wurde das Ausbildungsprogramm von der IUCAB „international anerkannt“. Damit können sich Handelsagenten, die den Lehrgang absolvieren, bei ihren internationalen Auftraggebern ideal vermarkten.



EVENTS NETWORKING UND VERTRETUNGSBÖRSEN

Nach dem Motto „Durchs Reden kommen die Leut zamm“ werden laufend Fachveranstaltungen angeboten, bei denen Handelsagenten die Möglichkeit haben, Kontakte zu knüpfen und neue Vertretungen an Land zu ziehen. Unternehmen wird der Vertriebsweg via Handelsagenten schmackhaft gemacht. Veranstaltungspartner sind Botschaften, die Außenwirtschaft Österreich sowie ausländische Handelskammern. Demnächst ist Tschechien an der Reihe.



IMAGE INFOFLYER ALS VISITENKARTE

Es ist notwendig, vor allem bei potenziellen Auftraggebern präsent zu sein, denn sie entscheiden letztlich, wer beim Vertrieb zum Zug kommt. Der Flyer enthält Antworten über die Zusammenarbeit mit Handelsagenten, die Prinzipale schon immer wissen wollten. Kompakte Statistiken und Tipps zur Online-Vertriebsplattform runden den Inhalt ab. Natürlich steht auch eine englische Version zur Verfügung.



INTERNATIONAL INITIATIVE ZEIGEN AUF DEM INTERNATIONALEN PARKETT

IUCAB ist die weltweit größte Dachorganisation von Handelsagentenverbänden und wurde 1953 gegründet. Seit 2016 ist sie in Wien beheimatet und vertritt die Interessen von rund 600.000 Handelsagenturen. Jedes Jahr zeichnet der Weltverband einen Handelsagenten mit dem internationalen IUCAB Award aus. 2018 gelang es erstmals einem Österreicher, nämlich Peter Feigl, diese Auszeichnung zu er-



halten. Auch heuer gibt es wieder die Möglichkeit. Die Bewerbungsfrist endet am 6. März.

VERTRIEBSPLATTFORM AM PULS DER ZEIT

Seit 2011 können Unternehmen (Auftraggeber) auf der IUCAB B2B platform Austria Vertretungsangebote für Handelsagenten schalten. Der Auftritt der Plattform wurde nun runderneuert. Mitglieder des Bundesgremiums werden direkt via Push-Mail-Service über die geschalteten Angebote informiert und können darüber hinaus ein eigenes, suchmaschinenoptimiertes Profil erstellen: Eine Art Webseite, damit das Auffinden des Handelsagenten noch rascher erfolgt. Und das kostenlos.



SERVICE RECHTSSCHUTZ FÜR HANDELSAGENTEN

Die Rechtsschutzversicherung wurde letztes Jahr weiterentwickelt. Sie ist auf die Bedürfnisse der Branche noch besser angepasst und deckt auch die Ausgleichsansprüche gegenüber den Auftraggebern ab. Selbsthaltsvarianten ermöglichen Prämienersparnisse. Zusätzlich gibt es einen Start-up-Bonus mit einer Ersparnis von drei Monatsprämien. Herkömmliche Produkte schließen das Handelsagentenrecht aus! Weitere Verbesserungen beim Rechtsschutz stehen vor der Tür und auch zusätzliche, attraktive Versicherungsprodukte sind in der Pipeline.



PARKTAFEL ERLEICHTERT KUNDENBESUCH

Die Parktafel für Handelsagenten wird im Zweijahresrhythmus aufgelegt und kann direkt bei den Landesgremien angefordert werden. Handelsagenten können dadurch ihre Ladetätigkeit in den gekennzeichneten Fußgängerzonen einfach durchführen. :



10 GUTE GRÜNDE, WIE SIE VON EINEM STARKEN GREMIUM PROFITIEREN:

- ✓ Rechtlich auf der sicheren Seite stehen
- ✓ Zu Ihrem Recht kommen
- ✓ Sondertarife bei Vertrauensanwälten abholen
- ✓ Neue Geschäftspartner finden
- ✓ Sich am internationalen Parkett präsentieren
- ✓ Mit gutem Gefühl versichert
- ✓ Weiterbildungsangebote nutzen
- ✓ Auf ein intern. Netzwerk zurückgreifen
- ✓ Bei Branchenangeboten sparen
- ✓ Bestens informiert sein