

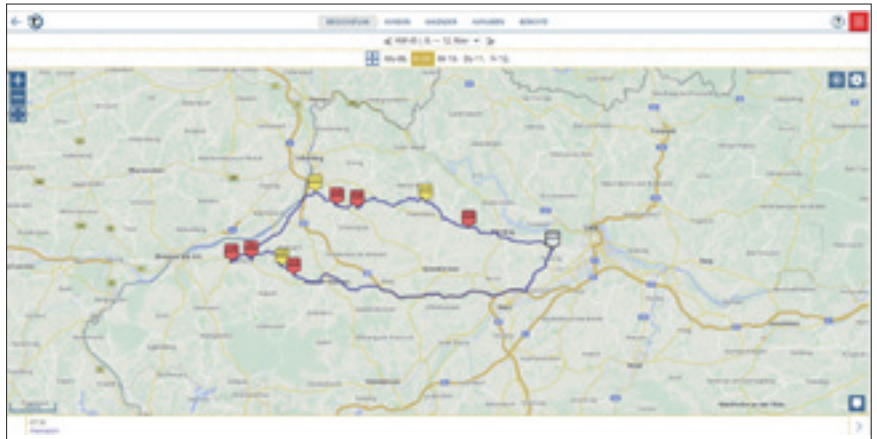
REISE:

PORTATOUR[©]-TOURENPLANUNG

DIE SPRITPREISE STEIGEN IMMER HÖHER UND MAN VERBRINGT JEDEN TAG VIEL ZEIT DAMIT, SEINE TOUREN IN GOOGLE MAPS ZU PLANEN. Dies war der Auslöser, nach Tools zu suchen, die einem vollautomatisch Touren planen und somit helfen, Zeit und Geld zu sparen. Mehrere Systeme wurden dazu getestet. Eines hat bei den Vorgaben voll überzeugt.

ERFAHRUNGSBERICHT VON PETER FEIGL, OBMANN-STV. LANDESGREMIUM OÖ

Das System nennt sich Portatour und ermöglicht es Kunden, die Tour per PC oder App in die Plattform einzugeben oder mittels Excel-Liste hochzuladen. Jeder Kunde kann individuell konfiguriert, gewünschter Besuchsrythmus, Besuchszeiten, Standard-Besuchsdauer und eine Besuchssperre bei Betriebsurlaub können schnell und einfach hinterlegt werden. Auf Knopfdruck erstellt Portatour in wenigen Sekunden einen optimalen Tourenplan. Dabei werden die zuvor gespeicherten Daten und fix hinterlegte Termine berücksichtigt.



ROUTEN KURZFRISTIG ÄNDERBAR

Sagt ein Kunde einen Termin kurzfristig ab, ist das kein Problem. Das System schlägt sofort den nächsten Kunden, der laut Besuchsrythmus an der Reihe und in der Nähe ist, vor. Der nicht besuchte Kunde wird für die nächste Tour vollautomatisch neu eingeplant. Ruft ein Kunde spontan an und möchte wissen, wann er das nächste Mal besucht wird, ist dies ebenfalls möglich. Bei Klick auf „Geeigneten Tag finden“ schlägt das System einen zur Tour passenden Tag vor. Die Tages-

tour kann flexibel aus vorgeschlagenen Kunden, Zielkunden und fixen Terminen bestehen. Wichtig war, dass auch kurzfristige Änderungen möglich sind.

FLEXIBEL WIE DER BERUFSSTAND

Bisher machte man sich für seinen nächsten Kundenbesuch Notizen auf einem Zettel. Das ist nun nicht mehr nötig; mittels App kann sofort nach dem Kundenbesuch ein Besuchsbericht oder eine Aufgabe erstellt werden. Auch die Ansprechpartner des Unternehmens sind jetzt auf Knopfdruck am Display. Darüber hinaus stellt das System viele weitere Features zur Verfügung.

SAVE TIME, SAVE MONEY

Mit Portatour ist es außerdem möglich, sich auf Knopfdruck eine komplette Statistik über erfolgte Kundenbesuche, gefahrene Kilometer, Fahrtzeiten usw. schicken zu lassen. Bereits nach einer einmonatigen Testphase sprechen die Ergebnisse für sich: Mit etwas über 500 Kilometern weniger als üblich habe ich 41 Kunden mehr besucht als sonst. Zusätzlich hatte ich deutlich mehr Freizeit und sparte mir circa vier Stunden pro Woche, da das aufwendige tägliche Tourenplanen wegfiel.

PLUS FÜR HANDELSAGENTEN

Bei Neubestellung bis zum 31. Jänner 2022 erhalten Handelsagenten 10 Prozent Rabatt auf die erste Rechnung und zusätzlich einen komplett kostenlosen Telefonsupport. Alternativ können Sie das System einen Monat kostenlos testen. Infos unter www.portatour.com. Beim Kaufabschluss den Rabattcode gx249 eingeben!

ONLINE-PRÄSENTATION DER PORTATOUR-PLATTFORM

Handelsagenten erhalten per Microsoft Teams eine kostenlose und unverbindliche Online-Schulung, wie man mit dem Tourenplanungssystem Geld durch weniger Kilometer sparen und gleichzeitig mehr Kunden besuchen kann. Teilnehmer können online Fragen stellen.

- Termin 1: Dienstag, 11. Januar 2022, 16 bis 17.30 Uhr
Anmeldung unter
- Termin 2: Donnerstag, 20. Januar 2022, 16 bis 17.30 Uhr
Anmeldung unter



PETER FEIGL

Obmann-Stellvertreter
Landesgremium Oberösterreich

office@peter-feigl.at